



Kundenporträt: DVM Pfostentechnik GmbH & Co. KG, Rhede

Partnerschaft von Anfang an

„Vom Grund auf sicher“, so lautet der Slogan des Pfosten-Spezialisten DVM im westfälischen Rhede. Und Sicherheit ist für Geschäftsführer Martin de Vos als untrennbar verbunden mit einem hohen Qualitätsstandard aller Produkte, die die Fertigungshallen in Rhede verlassen. Und das sind nicht gerade wenige. Denn die ebenso individuellen wie hochwertigen Pfostenlösungen von DVM sind gefragt: Ob als Teil von Wild-Sperrzäunen entlang der Autobahn, als Ballfangpfosten auf Schul- und Sportplätzen oder ganz einfach als Grundstücksbegrenzung von Privathäusern und öffentlichen Gebäuden. Zäune nehmen die meisten Menschen eher als Ganzes wahr. Erst bei näherer Betrachtung erkennt man die Detailarbeiten aller Einzelteile. So ruht die gesamte Statik des Zaunes auf der Stabilität der einzelnen Pfosten. Dabei spielt neben dem Fundament vor allem die technische Konstruktion des Pfostens eine entscheidende Rolle.

Diese Spezialisierung führte Inhaber und Geschäftsführer Martin de Vos seit der Gründung des Unternehmens 1998 mit dem richtigen Gespür zum Erfolg. Und der hält kontinuierlich weiter an. DVM wächst und wächst, immer mehr Hallenfläche mit gut ausgebildeten Mitarbeitern und einer teils vollautomatisierten Pfostenproduktion kommen hinzu. „Der Vorteil für die Kunden“, so Martin de Vos, „liegt neben unserem Qualitätsanspruch ganz klar in unserer Zuverlässigkeit. Wer

bei DVM ordert, kann sich auf kurze Lieferzeiten und hochwertige, TÜV-geprüfte Produkte verlassen.“ Neben verbürgter Sicherheit bieten die Produkte weitere individuelle Ausstattungen, wie etwa die geräuscharme Konstruktions-Variante der Ballfangpfosten für öffentliche Sportanlagen. Die dabei eingesetzten Kunststoff-Abstandhalter vermindern die metallische Berührung zwischen Gittermatte und Pfosten. Für langlebigen und sicheren Halt bei diesem und allen anderen Pfostentypen sorgt unter anderem eine Blindnietmutter in der Größe M8 aus Aluminium. So stecken in jedem Pfosten gleich mehrere Qualitäts-Blindniet-

muttern von TITGEMEYER. Und das seit Gründung des Unternehmens. „DVM steht in der Branche für Qualität und Zuverlässigkeit“, so Martin de Vos, „und dazu gehört eine funktionierende Lieferantenkette, auf die man sich genau so verlassen kann wie auf unsere Pfosten-Produkte. Die langjährige Partnerschaft mit TITGEMEYER im Bereich der Blindnietmutter sowie bei der Konstruktion von Bearbeitungsanlagen ist ein wichtiger Baustein unseres Erfolges.“ Mit den TITGEMEYER-Produkten habe man noch keinen Stillstand in der Produktion erlebt. Und das sei in dem teilweise zweischichtig arbeitenden Betrieb auch zukünftig

oberstes Ziel. Damit dieser Erfolg weiter anhält, gibt es auch bei den weiteren Geschäftsideen für DVM keinen Stillstand: Die Produktpalette mit Pfosten und umfangreichem Zubehör für die Zaunbranche wird kontinuierlich weiterentwickelt. Dazu gehört auch die Beteiligung an weiteren Unternehmen, wie etwa für die Pulverbeschichtung an der Firma LD Coating aus Gescher. So aufgestellt, kann sich die DVM Pfostentechnik GmbH & Co. KG weiterhin einer entscheidenden Position innerhalb der Zaunbranche sicher sein.

